



Middlegate Europe is een Europese leider in transport en logistiek . Wij zijn meer dan 29 jaar actief en hebben vestigingen in Zeebrugge, op de luchthaven van Luik en Hull (uk).

Als full-service provider staat Middlegate Europe in voor zowel transport en distributie als voor groepage, opslag en logistieke dienstverlening. Het bedrijf telt 160 medewerkers en haalt een omzet van 30 miljoen euro.

Om onze groei te ondersteunen zijn wij op zoek **Top Performing Sales Professional** voor ons hoofdkantoor in Zeebrugge.

Wij zijn een familiaal bedrijf waar de waarden van respect en teamspirit bovenaan staan.

Functie :

In deze uitdagende sales executive functie ligt de focus op de acquisitie van klanten en het actief aantrekken van nieuwe business. Het verwerven van nieuwe klanten staat centraal, en het contact met bestaande klanten wordt via een uitstekende opvolging gestimuleerd. De focus ligt op het halen van de commerciële doelstellingen om consistente realisatie van de kpi's te waarborgen.

Je bent een echte sales hunter en opent nieuwe deuren. Je wekt voldoende vertrouwen om langetermijnrelaties uit te bouwen.

Je geeft vakkundige input voor de commerciële strategie van Middlegate Europe en bent actief betrokken bij alle aspecten van het sales gebeuren.

- Dagelijkse prospectie om verdere business te genereren - je gaat op zoek naar nieuwe klanten en haalt voldoening uit een geslaagde prospectie
- Bestaande klantenportefeuille onderhouden en bevorderen via een excellente dienstverlening
- Je analyseert de behoeften van de klant en stelt samen met het sales team oplossingen op maat voor
- Je garandeert een correcte opvolging en bewaakt de vooropgestelde doelstellingen
- Je verzamelt kritieke marktinformatie ten voordele van de commerciële en bedrijfsstrategie
- Je voert zelfstandig contractonderhandelingen en stelt offertes op
- Je houdt nauwkeurig en vakkundig de resultaten van prospectie bij en rapporteert pro-actief. Je zet hiertoe de nodige KPI's en rapporteringstools op.
- Je draagt actief bij aan het maximaliseren van de omzet door middel van externe telefoons, klantenbezoeken, commerciële presentaties, ...
- Je zet een commercieel plan op en voert een doorgedreven prospectie om de bestaande en potentiële klant te informeren omtrent de kwaliteit en prijzen van de diensten
- Je implementeert klantenprocedures
- Je onderhoudt een uitgebreid netwerk met het oog op ontwikkelingsmogelijkheden en nieuwe projecten
- Je meet en rapporteert de klantentevredenheid en ontwikkelt hiervoor evaluatieprocedures (SLA)
- Je stelt ambitieuze verkoop- en marktanalyses op, en zorgt dat er voldoende activiteit is om het wagenpark optimaal te kunnen inzetten en het magazijn maximaal te benutten
- Je rapporteert maandelijks aan de sales manager

**Profiel :**

- Je bent een hunter die buiten de gepade lijnen durft te denken en iedere prospect weet te overtuigen
- Je werkt zelfstandig en bent verantwoordelijk voor je eigen succes
- Je hebt sterke strategische marktinzichten, en focust op kwalitatieve groei
- Je beschikt over een natuurlijk verlangen om nieuwe business binnen te halen en kijkt steeds uit naar de volgende opportuniteit
- Je bent creatief, innovatief en hebt een sterke commerciële feeling
- Je hebt relevante ervaring in de logistieke sector in een gelijkaardige rol
- PC-Vaardigheden: voortreffelijke kennis van MS Office
- Talen: Frans, Nederlands, Engels

Aanbod :

Je krijgt de kans om mee de commerciële strategie te bepalen en uit te voeren en Middlegate in de sector verder uit te bouwen.

Je krijgt de mogelijkheid je stempel te drukken op het success van Middlegate als toonaangevend logistiek bedrijf.

Je vervoegt een ambitieuze onderneming in volle expansie met een duidelijke focus op efficiëntie, duurzaamheid en groei.

Naast een marktconform brutoloon bieden we jou een mooi pakket aan van extralegale voordelen inclusief een bedrijfswagen.

Naast een marktconform brutoloon bieden we jou een mooi pakket aan van extralegale voordelen inclusief een bedrijfswagen.

Interesse ?

Stuur je CV naar anje.lagast@hrconsul.be